



Pro zahraničního výrobce prémiových produktů pro sektor TZB obsazujeme pozici

Prodejní konzultant TZB

Společnost byla v České republice založena v roce 2003 a zabývá se prodejem produktů a řešení v sektoru TZB. Hledáme sebevědomého, pozitivního člověka, který ocení možnost pracovat s kvalitními produkty.

Náplň práce:

- Obchodně technické poradenství zaměřené na kontakt s montážními firmami TZB, dojednávání smluvních a cenových podmínek v souladu se strategií společnosti
- Aktivní obchodní činnost zaměřená na **realizační společnosti**
- Zaměření na region od Prahy směrem na západ
- Produktové a obchodní poradenství a aktivní podpora obchodních partnerů (produktová školení apod.)
- Sledování vývoje na trhu, monitoring konkurence, navrhování systémových kroků na zvýšení tržního podílu společnosti

Požadavky:

- Zkušenosti s prodejem výtany
- Vzdělání v oboru TZB, případně mistrovské zkoušky v oboru TZB
- Vítány zkušenosti z montážní činnosti
- Výhodou je znalost anglického jazyka alespoň na komunikativní úrovni (účast na školení v zahraničí)
- Vítaná znalost produktů v oboru vytápění, vodoinstalace a sanity. Předcházející praxe u zavedené mezinárodní firmy, která má nastavené procesy a dodržuje zásady čestného a férového podnikání
- Obchodní duch, komunikativnost, schopnost získat si obchodní partnery a rozvíjet dlouhodobé vztahy na profesionální úrovni

Nabízíme:

- Prodej prémiové značky
- Zázemí stabilní zahraniční společnosti
- Zajímavé finanční ohodnocení

V případě Vašeho zájmu o více informací, prosíme o zaslání Vašeho CV v anglickém jazyce na email: karolina.strobachova@targetexecutivesearch.com nebo nás můžete kontaktovat na telefonu +420 777173560